

ONLINE SEMINAR SYSTEM

オンラインセミナー
支援システム

セミナー@



アフターコロナ時代の革新的ビジネスモデル

新型コロナウイルスの感染拡大により、外出自粛や学校への休校要請の発表が相次ぐ中、オンライン授業についての問い合わせは急増しております。事態の長期化が見込まれる中、今後ますます広がっていくと想定されます。私たちは学習塾など、多くのスクールが営業を自粛しているのを踏まえ、経営者様のお力になるべく、我々のIT技術を活かし、オンラインセミナーシステムを安価で提供するサービスを開始することに致しました。

導入費用も
今ならこの値段で **導入費用 5万円** サイトデザイン 構築費用 **3万円**

サービスご利用の流れ



ONLINE SCHOOL SYSTEM

オンラインスクール
支援システム

スクール@



アフターコロナ時代の革新的ビジネスモデル

新型コロナウイルスの感染拡大により、外出自粛や学校への休校要請の発表が相次ぐ中、オンライン授業についての問い合わせは急増しております。事態の長期化が見込まれる中、今後ますます広がっていくと想定されます。私たちは学習塾など、多くのスクールが営業を自粛しているのを踏まえ、経営者様のお力になるべく、我々のIT技術を活かし、オンラインスクールシステムを安価で提供するサービスを開始することに致しました。この機会にぜひ導入していただきともに頑張っていただければと思います。

導入費用も
今ならこの値段で **導入費用 9万円** サイトデザイン 構築費用 **6万円**

サービスご利用の流れ



セミナー@の3つのメリット

1!

自分で更新できる

急な追加や、告知などその場ですぐに更新できます。店舗用のHPとして使える機能が満載で、スマホ対応もバッチリです。これからは独自のホームページからもっとたくさんの情報を発信し、差別化を図り生徒さんと呼びこむ時代がやってきます。「このセミナーを受けたい」ではなく「この先生に教えてほしい」と思うのです。



2!

うれしい充実機能

予約管理・顧客管理・ウェブ予約・集計・分析など充実の機能が揃っています。カレンダー機能もあり、時間割も自分で設定できるようになっています。決済機能もあり、Paypalなどでカード決済ができます。



3!

全国からレッスンできる

通信環境さえあれば、日本全国、世界のどこからでも自宅にいながら、ご都合の良い時間にセミナーが受けられます。オンラインセミナーを導入した方、これから導入を検討している方はぜひ今後の時代に合わせるため、このサービスの活用をお勧めします。



オンライン授業の流れ・仕組み

塾・教室の講師

パソコン、タブレット、スマホ

生徒

自宅のパソコン、タブレット、スマホ



Zoom、Skypeのどでレッスン

スクール@の3つのメリット

1!

自分で更新できる

急な追加や、告知などその場ですぐに更新できます。店舗用のHPとして使える機能が満載で、スマホ対応もバッチリです。これからは独自のホームページからもっとたくさんの情報を発信し、差別化を図り生徒さんと呼びこむ時代がやってきます。「この教科を習いたい」ではなく「この先生に教えてほしい」と思うのです。



2!

うれしい充実機能

予約管理・顧客管理・ウェブ予約・集計・分析など充実の機能が揃っています。カレンダー機能もあり、時間割も自分で設定できるようになっています。決済機能もあり、Paypalでカード決済ができます。



3!

全国からレッスンできる

通信環境さえあれば、日本全国、世界のどこからでも自宅にいながら、ご都合の良い時間にレッスンが受けられます。オンラインレッスンを導入したスクールさま、これから導入を検討しているスクールさまはぜひ今後の時代に合わせるため、このサービスの活用をお勧めします。



オンライン授業の流れ・仕組み

塾・教室の講師

パソコン、タブレット、スマホ

生徒

自宅のパソコン、タブレット、スマホ



Zoom、Skypeのどでレッスン

セミナー@の選べる運営プラン

クリエイティブパートナーとしてのWebサイト運用

「Web担当者がいない」、「コンテンツを追加編集したい。」など、定期的にコンテンツの手入れをしなければならぬWebサイトなのに、人的・時間的理由で手がつけられないというお声をよく聞きます。Webサイトは作ったまま放置している状態では、思うような結果を出すことは難しいです。YellowBirdでは、Webサイトになかなか手がかけられなくなる状況回避し、Webサイトを成長させていくパートナーとして、お客様のWebサイトを運営いたします。ただ作るだけの制作会社ではありません。普通の制作会社では真似できない「情熱」、「しつこさ」、「なごっこ」があります。

◎Aプラン 月額0円 成功報酬(売上の10%)

※契約期間は原則として1年間からとさせていただきます。(契約は自動更新とさせていただきます。解約の場合は事前通知が必要です。)
※別途サーバー管理費(月額1,000円)がかかります。さらに自社ホームページのないお客様は別途ドメイン代(年間1,500円程度)がかかります。

- ホームページ維持・管理
- SSL設置
- メールアドレスの作成OK
- 操作方法のご案内(管理画面サポート)
- 修正のご依頼
- ページ追加

オススメ!!

◎Bプラン 月額15,000円 成功報酬(売上の10%【上限120,000円】)

※契約期間は原則として1年間からとさせていただきます。(契約は自動更新とさせていただきます。解約の場合は事前通知が必要です。)
※別途サーバー管理費(月額1,000円)がかかります。さらに自社ホームページのないお客様は別途ドメイン代(年間1,500円程度)がかかります。

- ホームページ維持・管理
- SSL設置
- メールアドレスの作成OK
- 操作方法のご案内(管理画面サポート)
- 修正のご依頼
- ページ追加

■インスタ集客ツール活用

※人工知能を活用したインスタの最新集客ツールです。それにより詳細なターゲットング(ハッシュタグ・位置情報)で、集客したいフォロワーを効果よく獲得することができます。これからの集客には欠かせないツールです。

■動画アップロードシステム設置(別途見積)

※動画を簡単にアップロードできます。無料動画、有料動画と分けられることでも、高品質サイト構築が可能です。

◎Cプラン 月額35,000円 成功報酬(売上の5%【上限80,000円】)

※契約期間は原則として1年間からとさせていただきます。(契約は自動更新とさせていただきます。解約の場合は事前通知が必要です。)
※別途サーバー管理費(月額1,000円)がかかります。さらに自社ホームページのないお客様は別途ドメイン代(年間1,500円程度)がかかります。

- ホームページ維持・管理
- SSL設置
- メールアドレスの作成OK
- 操作方法のご案内(管理画面サポート)
- 修正のご依頼
- ページ追加

■インスタ集客ツール活用

※人工知能を活用したインスタの最新集客ツールです。それにより詳細なターゲットング(ハッシュタグ・位置情報)で、集客したいフォロワーを効果よく獲得することができます。これからの集客には欠かせないツールです。

■ポスティングチラシ(チラシ制作費は無料)

■動画アップロードシステム設置(別途見積)

※動画を簡単にアップロードできます。無料動画、有料動画と分けられることでも、高品質サイト構築が可能です。

スクール@の選べる運営プラン

クリエイティブパートナーとしてのWebサイト運用

「Web担当者がいない」、「コンテンツを追加編集したい。」など、定期的にコンテンツの手入れをしなければならぬWebサイトなのに、人的・時間的理由で手がつけられないというお声をよく聞きます。Webサイトは作ったまま放置している状態では、思うような結果を出すことは難しいです。YellowBirdでは、Webサイトになかなか手がかけられなくなる状況回避し、Webサイトを成長させていくパートナーとして、お客様のWebサイトを運営いたします。ただ作るだけの制作会社ではありません。普通の制作会社では真似できない「情熱」、「しつこさ」、「なごっこ」があります。

◎Aプラン 月額0円 成功報酬(売上の10%)

※契約期間は原則として1年間からとさせていただきます。(契約は自動更新とさせていただきます。解約の場合は事前通知が必要です。)
※別途サーバー管理費(月額1,000円)がかかります。さらに自社ホームページのないお客様は別途ドメイン代(年間1,500円程度)がかかります。

- ホームページ維持・管理
- SSL設置
- メールアドレスの作成OK
- 操作方法のご案内(管理画面サポート)
- 修正のご依頼
- ページ追加

オススメ!!

◎Bプラン 月額15,000円 成功報酬(売上の10%【上限120,000円】)

※契約期間は原則として1年間からとさせていただきます。(契約は自動更新とさせていただきます。解約の場合は事前通知が必要です。)
※別途サーバー管理費(月額1,000円)がかかります。さらに自社ホームページのないお客様は別途ドメイン代(年間1,500円程度)がかかります。

- ホームページ維持・管理
- SSL設置
- メールアドレスの作成OK
- 操作方法のご案内(管理画面サポート)
- 修正のご依頼
- ページ追加

■インスタ集客ツール活用

※人工知能を活用したインスタの最新集客ツールです。それにより詳細なターゲットング(ハッシュタグ・位置情報)で、集客したいフォロワーを効果よく獲得することができます。これからの集客には欠かせないツールです。

■動画アップロードシステム設置

※動画を簡単にアップロードできます。無料動画、有料動画と分けられることでも、高品質サイト構築が可能です。

◎Cプラン 月額35,000円 成功報酬(売上の5%【上限80,000円】)

※契約期間は原則として1年間からとさせていただきます。(契約は自動更新とさせていただきます。解約の場合は事前通知が必要です。)
※別途サーバー管理費(月額1,000円)がかかります。さらに自社ホームページのないお客様は別途ドメイン代(年間1,500円程度)がかかります。

- ホームページ維持・管理
- SSL設置
- メールアドレスの作成OK
- 操作方法のご案内(管理画面サポート)
- 修正のご依頼
- ページ追加

■インスタ集客ツール活用

※人工知能を活用したインスタの最新集客ツールです。それにより詳細なターゲットング(ハッシュタグ・位置情報)で、集客したいフォロワーを効果よく獲得することができます。これからの集客には欠かせないツールです。

■ポスティングチラシ(チラシ制作費は無料)

■動画アップロードシステム設置

※動画を簡単にアップロードできます。無料動画、有料動画と分けられることでも、高品質サイト構築が可能です。

よくある質問

Q1. セミナー@って何?

A1. コロナがくる前よりも強い企業を作るツールです。

デジタルトランスフォーメーション。(略してDX)

デジタルトランスフォーメーションという言語だけを聞くと複雑で難しいものに聞こえますが、皆さんはお客様としてDXを経験しています。

例えばAmazonという会社があります。Amazonで物を買ったことのある人は多いかと思えます。Amazonはもともとは本屋さんです。1書店だったAmazonがDXを使って家電屋、食品卸、アパレルなどほとんどの物が今やAmazonで買えます。それだけではなく、Amazonプライムというデジタルコンテンツもあります。今やAmazonはデジタルトランスフォーメーションだけじゃなく、リアル店舗もいっぱい持っています。このように、**会社がデジタルというITやインターネットのツールを活用することによって変革**することをDXといいます。

アフターコロナではデジタルトランスフォーメーションを行った企業だけが生き残っていきます。

デジタルトランスフォーメーションを図で説明すると、新型コロナウイルスによって、営業停止に近い状態になっている業界の1つで皆さんがユーザーとして皆が利用したことのあるモデルで考えていきましょう。

学校や塾などのスクールです。従来のスクールというのは、生徒が学校や塾に自分の足で通い授業を受けることにより授業料(月謝)が発生するというように**1カ所だけがマネタイズポイント**だったのです。

要は来店したお客様から直接お金を支払っていただく。これが従来のスクールビジネスです。(図1参照)

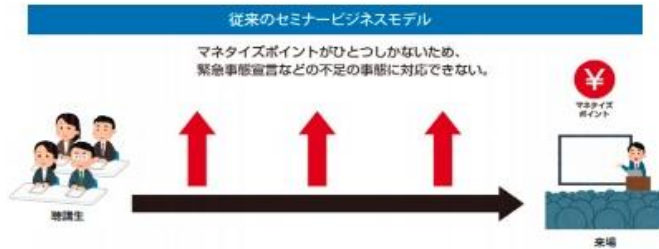


図1 従来のセミナービジネスモデル

これがアフターコロナではどう変わっていくかという1つの例を説明します。

マネタイズポイントを細分化します。

例えば会員制のセミナーにもできますし、動画で説明することもできますし、資料をダウンロード販売することもできます。

優秀な講師や人気のある講師にオンライン登録していただくことも可能です。

新たな聴講生を獲得することもできます。会場・場所を問わずマネタイズポイントを増やす(細分化する)。

これがトランスフォーメーションの仕方です。(図2参照)

よくある質問

Q1. スクール@って何?

A1. コロナがくる前よりも強い企業を作るツールです。

デジタルトランスフォーメーション。(略してDX)

デジタルトランスフォーメーションという言語だけを聞くと複雑で難しいものに聞こえますが、皆さんはお客様としてDXを経験しています。

例えばAmazonという会社があります。Amazonで物を買ったことのある人は多いかと思えます。Amazonはもともとは本屋さんです。1書店だったAmazonがDXを使って家電屋、食品卸、アパレルなどほとんどの物が今やAmazonで買えます。それだけではなく、Amazonプライムというデジタルコンテンツもあります。今やAmazonはデジタルトランスフォーメーションだけじゃなく、リアル店舗もいっぱい持っています。このように、**会社がデジタルというITやインターネットのツールを活用することによって変革**することをDXといいます。

アフターコロナではデジタルトランスフォーメーションを行った企業だけが生き残っていきます。

デジタルトランスフォーメーションを図で説明すると、新型コロナウイルスによって、営業停止に近い状態になっている業界の1つで皆さんがユーザーとして皆が利用したことのあるモデルで考えていきましょう。

学校や塾などのスクールです。従来のスクールというのは、生徒が学校や塾に自分の足で通い授業を受けることにより授業料(月謝)が発生するというように**1カ所だけがマネタイズポイント**だったのです。

要は来店したお客様から直接お金を支払っていただく。これが従来のスクールビジネスです。(図1参照)

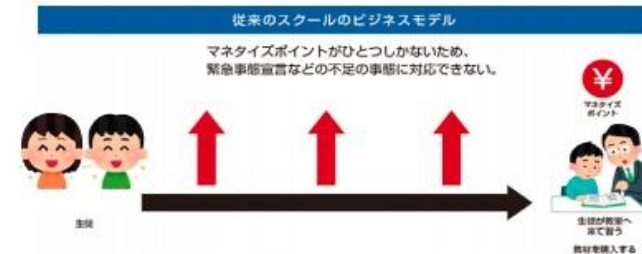


図1 従来のスクールのビジネスモデル

これがアフターコロナではどう変わっていくかという1つの例を説明します。

マネタイズポイントを細分化します。

例えば会員制のオンラインサロンにもできますし、動画で学習することもできますし、教材をダウンロード販売することもできますし、優秀な先生や人気のある先生にオンラインで登録していただくことも可能で、新たに塾の生徒を獲得することもできます。

学校や塾をやってもなくても、生徒が通わなくてもマネタイズポイントを増やす(細分化する)。これがトランスフォーメーションの仕方です。(図2参照)